



11-091/252  
11 Nov 53  
16.45 H

สำนักเลขานุการและรัฐมนตรี  
รับที่ ๕๗๗๗  
วันที่ ๑๐ ตุลาคม ๒๕๖๓ ๑๐.๑๙ น.

ต่อหน้าสุด

ที่ พน 0904.2/2861

การตรวจสอบพาณิชย์

44/100 ถ. นนทบุรี 1

อ. เมือง จ. นนทบุรี 11000

d<sub>1</sub>, d<sub>2</sub> 9051

เรื่องเพื่อ ทราบจร

เรื่องที่ ๓๐

10 สิงหาคม 2553

เรื่อง การปรับเพิ่มเป้าหมายการส่งออกเป็นร้อยละ 20 และกลยุทธ์ผลักดันการส่งออก

## เรียน เดชาธิการคณะรัฐมนตรี

สิ่งที่ส่งมาด้วย 1. เป้าหมายการส่งออกปี 2553 รายกลุ่มสินค้าสำคัญ  
2. เป้าหมายการส่งออกปี 2553 รายตลาดสำคัญ

1.0 a.0. 2553

## จัดเข้าวาระ.....

ความเป็นมา

1. เมื่อต้นปี 2553 กระทรวงพาณิชย์ได้แต่งตั้งผู้ดูแลสินค้าหลัก (Chiefs of Products) 10 รายการ แรกที่ประเทศไทยส่งออก ได้แก่ (1) เครื่องอิเล็กทรอนิกส์ (2) เครื่องใช้ไฟฟ้า (3) ยานยนต์ อุปกรณ์และ ส่วนประกอบ (4) อาหาร (5) อัญมณี และเครื่องประดับ (6) วัสดุก่อสร้าง (7) เม็ดและผลิตภัณฑ์พลาสติก (8) ถังท่อ (9) ข้าว (10) ผลิตภัณฑ์ยาง รวมทั้งกลุ่มสินค้าเอกลักษณ์ไทย และกลุ่ม SMEs โดยดำเนินการ เชื่อมโยงกันระหว่างกลุ่มสินค้า/บริการเหล่านี้กับตลาดที่ส่งออก เพื่อติดตามสถานการณ์ทางการค้า บริหาร และขับเคลื่อนการดำเนินการส่งเสริม ป้องกัน และแก้ไขปัญหาอุปสรรค และการแข่งขันในการส่งออก โดยกรมส่งเสริมการส่งออก (ทั้งในส่วนกลางและสำนักงานส่งเสริมการค้าระหว่างประเทศ) เป็นหน่วยงาน หลักในการดำเนินการและประสานงานอย่างใกล้ชิดกับหน่วยงานอื่นในการรัฐและเอกชนที่เกี่ยวข้อง

การส่งออกไทยพลิกฟื้นวิกฤติเศรษฐกิจปี 2552

2. การส่งออกของไทยเริ่มพื้นตัวดีขึ้นแต่เดือนพฤษภาคม 2552 และมีการขยายตัวต่อเนื่องมาเป็นลำดับ ตามสถิติล่าสุด การส่งออกในช่วงครึ่งแรก (มค.-มิย.) ของปี 2553 ขยายตัวเมื่อเทียบกับช่วงเดียวกันของปี 2552 ร้อยละ 36.6 เผพะเดือนมิถุนายน 2553 การส่งออกขยายตัวสูงสุดเป็นประวัติการณ์ถึงร้อยละ 46.3 กิดเป็นมูลค่า 18,038.5 ล้านเหรียญสหรัฐฯ โดยยกกลุ่มสินค้าเกษตรและเงินตราเป็นรัญจัยตัวสูงร้อยละ 33.3

/ແລະສິນຄ້າ...

และสินค้าอุตสาหกรรมขยายตัวถึงร้อยละ 52.6 ในส่วนตลาดที่รองรับการส่งออกของไทยนั้นมีการขยายตัวเกือบทุกตลาด (ยกเว้นแอฟริกา ซึ่งการส่งออกไปยังภูมิภาคนี้ลดตัวลงร้อยละ 3) แบ่งกลุ่มตามระดับการพัฒนาและศักยภาพทางเศรษฐกิจ ได้ดังนี้

(1) ตลาดที่มีการพัฒนาเศรษฐกิจขึ้นสูง (Matured Markets) โดยเฉพาะอย่างยิ่ง สหรัฐอเมริกา สาธารณูปโภค ญี่ปุ่น เกาหลีใต้ รองรับการส่งออกของไทยเป็นสัดส่วนร้อยละ 33.2 มูลค่าการส่งออก 30,933 ล้านเหรียญสหรัฐ ขยายตัวเพิ่มขึ้นร้อยละ 28.3 เมื่อเทียบกับช่วงเดียวกันปีก่อน

(2) ตลาดที่มีศักยภาพและอัตราขยายตัวทางเศรษฐกิจสูง (Dynamic Markets) ได้แก่ อาเซียน (9) จีน ย่องง เอเชียใต้ รองรับการส่งออกของไทยเป็นสัดส่วนร้อยละ 44.2 มูลค่าการส่งออก 41,091 ล้านเหรียญสหรัฐ ขยายตัวเพิ่มขึ้นร้อยละ 50.2 เมื่อเทียบกับช่วงเดียวกันปีก่อน

(3) ตลาดที่มีศักยภาพและอัตราขยายตัวทางเศรษฐกิจระดับรองมา (Emerging Markets) ได้แก่ ออสเตรเลีย นิวซีแลนด์ ตะวันออกกลาง และแอฟริกา ลาตินอเมริกา และยุโรปตะวันออก รองรับการส่งออกของไทยเป็นสัดส่วนร้อยละ 18.8 มูลค่าการส่งออก 17,493 ล้านเหรียญสหรัฐ ขยายตัวเพิ่มขึ้นร้อยละ 28.3 เมื่อเทียบกับช่วงเดียวกันปีก่อน

ทั้งนี้ กลุ่มตลาดที่ (2) รองรับการส่งออกของไทยเป็นสัดส่วนสูงสุดและมีการขยายตัวสูงสุด

### 3. ปัจจัยสนับสนุนการขยายตัวของการส่งออก ได้แก่

- เศรษฐกิจและการค้าของโลก มีแนวโน้มที่จะฟื้นตัวอย่างต่อเนื่อง โดยเฉพาะอย่างยิ่งเศรษฐกิจของประเทศไทย ฯ ใน ภูมิภาคเอเชีย ได้แก่ จีน อาเซียน และอินเดีย อันเป็นผลจากการดำเนินมาตรการกระตุ้นเศรษฐกิจและการเงิน

- สินค้าและบริการส่วนใหญ่ของไทยมีภาพพจน์ที่ดี และผู้ประกอบการไทยได้รับความเชื่อถือ

- สินค้าจีนยังประสบปัญหาในเรื่องคุณภาพและมาตรฐาน จึงเป็นโอกาสของสินค้าอาหารและสินค้าอุปโภคบริโภคของไทย

- การจัดทำข้อตกลงการค้าเสรี (FTAs) ระหว่างไทยกับประเทศต่างๆ ทำให้สินค้าไทยมีโอกาสในการขยายการส่งออกสู่ตลาดที่เป็นภาคี FTAs ได้มากขึ้น โดยเฉพาะ อาเซียน จีน ญี่ปุ่น อินเดีย เกาหลีใต้ ออสเตรเลีย นิวซีแลนด์

### 4. ปัจจัยเสี่ยงที่อาจส่งผลกระทบต่อการส่งออกในระยะต่อไป ได้แก่

- เศรษฐกิจและการค้าของตลาดส่งออกสำคัญ โดยเฉพาะ สหรัฐฯ ญี่ปุ่น และสาธารณูปโภค มีความเปราะบางและมีความเสี่ยงที่อาจจะฟื้นตัวล่าช้ากว่าที่ได้คาดการณ์ไว้ อันเนื่องมาจากวิกฤตการการเงินในยุโรป และ การลดมาตรการกระตุ้นเศรษฐกิจและการเงิน

- แนวโน้มราคาข้ามวันในตลาดโลกที่มีแนวโน้มปรับตัวสูงขึ้น และยังมีความผันผวนอันเป็นผลมาจากการคาดการณ์ว่าการผลดอยทางเศรษฐกิจอาจจะถึงจุดต่ำสุด ทำให้มีความต้องการใช้น้ำมันเพิ่มขึ้น รวมทั้งการเข้ามาเก็งกำไรของกองทุนต่างๆ

- การแข่งค่าและความเสี่ยงเกี่ยวกับเสถียรภาพของค่าเงินบาท

- ปัญหาการขาดแคลนแรงงานของอุตสาหกรรมส่งออกที่มีแนวโน้มรุนแรงมากขึ้น

### การปรับเพิ่มเป้าหมายการส่งออกปี 2553

5. กระทรวงพาณิชย์ ได้ปรับเพิ่มเป้าหมายการส่งออกปี 2553 จากเดิมที่เคยตั้งเป้าหมายไว้ร้อยละ 14 มูลค่าประมาณ 173,766 ล้านเหรียญสหรัฐฯ เป็นร้อยละ 20 มูลค่าประมาณ 182,911 ล้านเหรียญสหรัฐฯ (รายละเอียดตามสิ่งที่ส่งมาด้วย 1 และ 2) โดยมีแนวทางดังนี้

5.1 ทิศทางยุทธศาสตร์การส่งออกของไทยให้ความสำคัญมากยิ่งขึ้นกับภูมิภาคอาเซียน จีน ญี่ปุ่นและอินเดีย) รองลงมาคือประเทศไทยในภูมิภาคอื่นๆ ที่มีศักยภาพในการพัฒนาเศรษฐกิจโดยยังคงรักษาตลาดหลัก ๆ คือ สหรัฐฯ และสหภาพยุโรป ไปพร้อมกัน เนื่องจาก

(1) ในระยะ 3-5 ปีข้างหน้า เศรษฐกิจของสหรัฐฯ สหภาพยุโรป และญี่ปุ่น มีแนวโน้มที่จะฟื้นตัวได้ช้าและช้าไปกว่าเดิม เพราะประสบปัญหาด้านพื้นฐานเศรษฐกิจมหภาค

(2) เศรษฐกิจโลกอยู่ในช่วงการปรับโครงสร้าง โดยภูมิภาคอาเซียนซึ่งมีอัตราเติบโตทางเศรษฐกิจสูง กำลังทวีบทบาทในเศรษฐกิจโลก และมีศักยภาพที่จะพัฒนาสู่การเป็นศูนย์กลางการผลิต การค้า และการลงทุนของโลก

(3) ปัจจุบัน อาเซียนและจีนเป็นตลาดส่งออกสำคัญอันดับต้นของไทย ถือว่า เป็นตลาดที่มีศักยภาพและมีอัตราการขยายตัวทางเศรษฐกิจสูง (Dynamic markets) และไทยมีโอกาสที่จะพัฒนาและขยายเพิ่มการค้าและการลงทุนระหว่างกัน ได้อีกมาก

(4) รัฐบาลไทยมีนโยบายให้ความสำคัญกับ AEC เพื่อให้เกิดประโยชน์ร่วมกัน (Win-Win) ในอาเซียนโดย

- ส่งเสริมการผลิต การค้า และการลงทุนของภาคเอกชนไทยในอาเซียน เพื่อบริหารฐานทางเศรษฐกิจ (แหล่งวัตถุดิน แหล่งแรงงาน ตลาดการค้า และแหล่งการลงทุน) ให้ก้าวข้างหน้า ขึ้นจากตลาดของไทยเอง (ประชากร 67 ล้านคน) เป็นตลาดอาเซียน (ประชากร 570 ล้านคน) รวมกันเป็นตลาดเดียว (Single market)

- มองจากฐานอาเซียน/AEC ออกไป กระทรวงพาณิชย์ได้ให้ความสำคัญ กับ (ก) ประเทศภาคี FTAs ที่มีการแลกเปลี่ยนสิทธิประโยชน์ทางการค้าระหว่างกัน และเป็นตลาดใหญ่ที่รองรับการส่งออกของไทย โดยให้ความสำคัญอันดับต้นกับประเทศไทย ในการเจรจาและลงนาม FTAs ในอาเซียน คือ จีน อินเดีย

ญี่ปุ่น และเกาหลีใต้ รองลงมาคือ ออสเตรเลีย นิวซีแลนด์ (v) ประเทศในภูมิภาคอื่นๆ ที่มีศักยภาพในการพัฒนาธุรกิจ เช่น ตะวันออกกลาง รัสเซีย/CIS ละตินอเมริกา และแอฟริกา

5.2 ขั้นตอนการส่งออกความคุ้มกันการพัฒนาตลาดภายในประเทศให้เติบโตอย่างแข็งแกร่งยิ่งขึ้น เพื่อลดการพึ่งพาภาคส่งออกในระยะยาว (ปัจจุบันมีสัดส่วนสูงประมาณถึงร้อยละ 70 ของ GDP) และในการพัฒนาตลาดภายใน สมควรปรับทัศนะของผู้ประกอบการให้ขยายมิติเป็นตลาดอาเซียน (Single market) โดย กระตุ้นพัฒนาให้ความสนับสนุนและอำนวยความสะดวกแก่ภาคเอกชนทั้งในด้านการตลาดและด้านที่ เป็นปัจจัยพื้นฐานในการดำเนินธุรกิจการค้าระหว่างประเทศยุคใหม่ ดังนี้

(1) ให้ความสนับสนุนภาคเอกชนไทยในการเจาะตลาดใหม่ๆ ที่มีศักยภาพ และช่วยแก้ไขปัญหาอุปสรรคในการเข้าสู่ตลาด รวมทั้งพัฒนาตลาดเพื่อให้สามารถทำการค้า/การส่งออก ได้อย่างยั่งยืน

(2) หาช่องทางธุรกิจในต่างประเทศในด้านใหม่ๆ รวมทั้งด้านธุรกิจบริการ (Services) การหารแหล่งวัสดุดิบ รวมถึงเทคโนโลยีใหม่ๆ (Sourcing) เพื่อลดต้นทุนการผลิต และใช้เทคโนโลยีในการพัฒนาผลิตภัณฑ์ หรือต่อยอดในการผลิตสินค้าและบริการ

(3) เสาหราและแนะนำพันธมิตรทางธุรกิจที่น่าเชื่อถือ รวมทั้งสนับสนุนการสร้างเครือข่าย (Network) พัฒนาตัวเองให้เป็นศูนย์กลางการค้าระหว่างประเทศ

(4) ส่งเสริมและพัฒนาตลาดส่งออกสินค้าและธุรกิจบริการกลุ่มนวัตกรรมใหม่ๆ ของประเทศไทย เช่น ด้านสิ่งแวดล้อมและพลังงาน รวมทั้งกลุ่มเอกลักษณ์ไทย

(5) ส่งเสริมและพัฒนาตลาดโดยใช้เครื่องมือด้าน IT เช่น ตลาด On-line

(6) ให้ความสนับสนุนภาคเอกชนในด้านข้อมูลเชิงลึกและการฝึกอบรม เพื่อเพิ่มประสิทธิภาพในการบริหารจัดการธุรกิจ การจัดการด้านโลจิสติกส์ การเตือนภัย และป้องกันความเสี่ยงด้านการเงิน

 จึงเรียนมาเพื่อโปรดพิจารณาดำเนินการนำเสนอคณะกรรมการรัฐมนตรีเพื่อทราบต่อไปด้วย จักขอบคุณยิ่ง

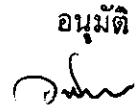
รายงานเรียน นรม. ผ่านทาง หน.m.๑๗๐๗๗๖๘  
๙๘๔.๗.๘. แจ้งว่าเป็นเรื่องที่มีความจำเป็น  
เร่งด่วน ตาม น. ๙ แห่ง พ.ร.ก. ว่าด้วยการเสนอเรื่องฯ และขอให้  
นำเสนอ ครม. เป็นการเร่งด่วนที่ ๑๐ ก.๗.๕๙  
หากเห็นชอบด้วย ขอได้โปรดอนุมัติให้เสนอ ครม. ทราบ  
มีภาระ ตามที่ ๙๘๔.๗.๘. เสนอ

  
(นายสุรชัย ภู่ประเสริฐ)  
เลขานุการคณะกรรมการรัฐมนตรี

สำนักยุทธศาสตร์การค้าระหว่างประเทศ

กรมส่งเสริมการส่งออก

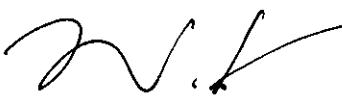
โทร. 02-507-7798 โทรสาร 02-547-5666-7

อนุมัติ  


ขอแสดงความนับถือ

(นายอภิสิทธิ์ เวชชาชีวะ)  
นายกรัฐมนตรี

๑๐.๗.๕๙

  
(นางพรทิวา นาคาศัย)  
รัฐมนตรีว่าการกระทรวงพาณิชย์

๑๐. ๑๐

สลด. ได้นำเสนอคณะกรรมการรัฐมนตรี

เมื่อวันที่ ๑๐ ส.ค. ๒๕๕๓ ลงมติว่า

ทราบ 